

業界で活躍する女性の紹介（9）

アドセック株式会社 プロモーションルセキュリティー
営業対策本部 インストアマーケティング本部
天野 陽美（あまの みなみ）さん



左が代表取締役 小泉久也氏、右が天野さん

経歴

2017年4月に入社。

大学時代は経営学科でマーケティングや広告論を学んでおりアドセックには、最初からインストアマーケティング業務を希望して入社しました。

仕事内容

インストアマーケティング部門ということで、イベント企画やノベルティの取り扱い、スタッフさんのユニフォーム制作、さらには家電・家具・店舗備品などの手配までを行っています。ただ製品を用意するだけでなく、実際に使ってみて評価することが大切です。より良い商品やイベントを提案できるよう、特性や価格などの調査を行います。

仕事の大変さとやりがい

取り扱う商材が幅広いからこそ、分野外の商品についても、学ぶ事や覚える事が多く大変に感じる時もあります。他部署のプロフェッショナルなメンバーと一緒に携わった案件で、一丸となって勝利を勝ち取り、皆で喜びを分かち合えた時は、やりがいを強く感じます。その時の感動があるからこそ、普段の頑張りや活力に繋がります。

趣味

父の影響もあり、高校野球の甲子園球児たちの活躍を応援しています。ひたむきに頑張っている姿を見るのが大好きです。休みの日も試合を見に行ったり、夏のシーズンはとにかく球児の応援に捧げます。彼らの頑張りや、私の気持ちを熱くさせ、仕事のモチベーションが上がります。ドラフト会議の結果が出るまで、心の中で、声援を送っています。

業界に対する未来への提言

メインのユーザーである通信業界では、新たなソリューションが次々と生まれて来ています。5GやAIなどの新たな潮流の中で、今まで以上の付加価値、今までなかったサービスを提供していく必要があります。変化を面倒なことではなく、チャンスだと思い、お客様から必要だと言われる存在であり続けたいと思います。

他の女性社員や若手社員

自分の中で“少し難しいな”と思う課題に積極的にチャレンジすることが大切だと思います。次はあれをしたい、これをしたいと具体的に考えることです。常に少しでも難しい事にチャレンジをし、経験を積み上げることで、自分のスキルを高めることができます。それが、スペシャリストへ続く道にもつながり、存在感のある働き方ができるはずです。そのためには、何か壁に当たったときに相談できる仲間や上司が常に近くにいてくれる事が重要です。そういった今の環境に感謝するとともに、これからは、他の人の話を聞いてあげたり、支えてあげられる存在になっていきたいと思っています。

コピー・転用不可

万引防止システムの業界としては、事業の対象が小売業等の接客業であり、その小売業を取り巻く地域社会であることを考えると、女性目線が強力な力を発揮する場面が多くあると考えられます。その場面を顕在化しながら女性の社会進出の促進と協会の持続的な発展のため活躍する方々の紹介を行っていきます。つきましては、万引対策等の防犯活動の現場または支援活動の中で活躍されている女性を紹介いただきたく、お願い致します。